



Przygotowanie oferty łączącej oba ubezpieczenia nie zajmie więcej niż dwie minuty!

We współpracy z [Insurtech ecom.software](https://insurtech.ecom.software) wdrożyliśmy rozwiązanie, dzięki któremu **nasi Agenci mogą łatwo oferować klientom proste ubezpieczenie na życie przy okazji sprzedaży polis komunikacyjnych**. W ramach uproszczonej ścieżki sprzedaży agent nie musi wykonywać osobnych kalkulacji, przeprowadzać dwóch osobnych analiz potrzeb klienta czy przełączać się między platformą ubezpieczyciela życiowego a systemem sprzedażowym multiagencji....

To kolejne w ostatnim czasie udogodnienie jakie Diamond Finance stworzyło dla swoich Partnerów.

Cały artykuł, który ukazał się na ten temat na portalu **Cashles.pl**, czytaj [TUTAJ](#)

- [Udostępnij](#)
- [Drukuj](#)
- [PDF](#)